

Profiel nr.

106018

Zeer winstgevend bouwbedrijf/ specialisatie betonwerken. Eigen projecten.

Gevestigd in

Vlaanderen

Algemene informatie**Branche**

Bouw

Soort bedrijf

Aannemingsbedrijf

Rechtsvorm:

NV

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

< 5

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Investeerder

Financiële informatie**Omzet indicatie**

> 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Resultaat voor belasting

€ 500.000 - € 1.000.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Het bouwbedrijf bestaat al geruime tijd en beschikt hierdoor over een uitgebreide kennis en ervaring in allerlei betonwerken/ constructies. De gedreven zaakvoerder en zijn bedrijf genieten van een goede naam bij alle aannemers uit de regio en ver daarbuiten.

Het bedrijf is actief in het gieten van betonvloeren, betonconstructies voor appartementsbouw en woningbouw, het plaatsen van kelders, en betonwerken van alle aard. Het bedrijf heeft reeds eigen bouwprojecten gerealiseerd.

Onderscheidend vermogen

De zaak beschikt niet alleen over de nodige kennis en ervaring maar is ook financieel zeer sterk en realiseert bovendien jaarlijks een mooie nettowinst. Wat het bedrijf echt onderscheidt van andere bedrijven is de structuur die doelbewust eenvoudig werd gehouden. Buiten de zaakvoerder zijn er een 4-tal personen in dienst. De zaakvoerder heeft wel een heel netwerk van onderaannemers opgebouwd die zich dan ook volledig engageren. Dus een beperkt sociaal passief dat over te nemen is. De zaakvoerder is bereid om nog 3 tot 5 jaar mee tewerken binnen de nieuwe organisatie en zijn kennis en ervaring over te maken aan de nieuwe zaakvoerder. Een goed gevuld orderboek is dan ook vanzelfsprekend, dit door het trouw cliënteel, de perfecte service en de samenwerking met het uitgebreid netwerk van de onderaannemers.

Overig

De koper moet over management- en organisatorisch talent beschikken en heeft de keuze om de huidige structuur aan te houden of om deze verder uit te bouwen en met meer medewerkers te gaan werken op korte - of middenlange termijn. De koper zelf of een verantwoordelijke van zijn bedrijf zullen persoonlijk door de verkoper worden opgeleid en zo zal de overname in de beste omstandigheden verlopen/ zekerheid. .