

Profiel nr.

110185

Aankoopmandaat: Overname van Chocoladeproducent**Gevestigd in**

Benelux

Persoonlijke gegevens**Branche**

Agri-food

Soort bedrijf

Land- en tuinbouw

Rechtsvorm:

Personenvennootschap

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Groeidend

Aantal medewerkers (in FTE)

> 50

Type koper:

Strategische overname

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 2.500.000 - € > 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

€ 1.000.000 - € 10.000.000

Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € > 5.000.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Voor een internationale groep zijn wij op zoek naar een producent van consumentenchocolade met een sterk merk en uitstekende reputatie. Het ideale bedrijf heeft een stabiele omzet tussen €2 en €120 miljoen, een gezond resultaat voor belastingen en een overnamewaarde in de vork van €2 tot €100 miljoen. Het bedrijf moet actief zijn in het premiumsegment of beschikken over een merk dat een sterke positie inneemt bij consumenten, met groeipotentieel op internationale markten.

Onze opdrachtgever is een internationale groep actief in de voedingsindustrie. De onderneming beschikt over

een solide financiële basis en een bewezen trackrecord in het succesvol integreren van overnames. Het strategische doel van deze acquisitie is het uitbreiden van het portfolio in het premiumsegment van consumentenchocolade, waarbij de focus ligt op merken met een sterke reputatie en groeipotentieel op internationale markten.

Onderscheidend vermogen

Sterke internationale aanwezigheid: actief in meerdere markten met een robuust distributienetwerk. Financiële slagkracht: solide kapitaalstructuur en bewezen vermogen om transacties van aanzienlijke omvang succesvol af te ronden. Ervaring in integratie: uitgebreide expertise in het integreren van overgenomen bedrijven, waarbij merkidentiteit en kwaliteit behouden blijven. Innovatie en groei: focus op productontwikkeling, duurzaamheid en het versterken van premiummerken om wereldwijde groei te realiseren. Langetermijnstrategie: niet louter een financiële investering, maar een strategische uitbreiding van het portfolio in het consumentenchocoladesegment.

Overig

Transactieaanpak: Wij streven naar een discreet en efficiënt proces, waarbij vertrouwelijkheid en snelheid centraal staan. Flexibiliteit: De koper staat open voor verschillende structuren en is bereid om management aan boord te houden voor een soepele overgang. Duurzaamheid & Innovatie: De groep hecht veel belang aan duurzame productie en innovatieve productontwikkeling, wat ook een belangrijk selectiecriteria is. Langetermijnvisie: Dit is geen opportunistische investering, maar een strategische stap om het portfolio uit te breiden en synergieën te realiseren.