

Profile number

109605

Over te nemen: Gespecialiseerde Belgische reisorganisatie**Located in**

Belgium

Also interesting for this region (s)

- Italy
- Switzerland

General information**Sector**

Service industry

Type of company

Media and entertainment

Legal entity:

Private limited company

Type of transaction

To be determined

Life phase enterprise

Growing

Employees in FTE

0

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information**Turnover last financial year**

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Asking price

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Earnings before taxes

€ 250.000 - € 500.000

Company history/background

Het bedrijf is sinds 2011 actief.

Dit is een Belgische reisorganisatie uitgegroeid tot een toonaangevende speler in het organiseren van actieve groepsreizen voor jongeren, studenten, scholen, jeugdverenigingen en bedrijven. Zowel in de winter als de

zomer biedt men zorgvuldig opgebouwde pakketreizen aan met focus op beleving. De kernactiviteit is het organiseren van skivakanties en snowboardkampen in de Dolomieten en Zuid-Tirol. In de zomer worden er actieve kampen in Italië, met onder andere watersport, outdoor spellen en groepsanimatie georganiseerd. Door jarenlange ervaring, een sterk netwerk en een persoonlijke aanpak is dit een unieke kans om in te stappen in een bewezen, winstgevende werking.

Unique selling points

Sterktes van het bedrijf

- Sterk merk en loyaal cliënteel: Klanten komen jaar na jaar terug, zowel B2B (zoals jeugdorganisaties en scholen) als individuele reizigers. Bestaande contracten en inschrijvingspatronen tonen herhaalgedrag aan.
- Instapklare werking: Alle processen, contracten, marketing, materiaal en samenwerkingen staan op punt. Vlotte overdracht gegarandeerd.
- Kernactiviteit: De winterwerking is de rendabele kernactiviteit. Het zomergedeelte in Italië levert vergelijkbare marges op ondanks de recente opstart (zomer van 2024).
- Flexibel en schaalbaar: Geen onroerend goed of zware vaste kosten. Licht personeelsmodel met vaste medewerkers, freelancers en 70+ ervaren vrijwillige begeleiders.
- Materiaal inbegrepen: Watersport- en spelmateriaal waaronder: 14 kayaks, 14 SUP's, zwemvesten, airtracks, enz.
- Begeleiding door overlater mogelijk: De huidige zaakvoerder staat open voor een overdrachtsperiode en deelt zijn kennis en netwerk met de overnemer.

Other

Team: De organisatie draait op een efficiënte mix van 1 voltijdse zaakvoerder, 1 deeltijdse medewerker (20%), 2 deeltijdse ondersteuners (1u/dag en 2u/week), enkele freelancers en een vaste poule van circa 70 vrijwillige monitoren. Tijdens het winterseizoen wordt het team versterkt met een halftijdse coördinator ter plaatse in de skigebieden. Het compacte kernteam verzorgt contracting, planning, opleidingen, administratie, klantcommunicatie, sociale media, materiaalbeheer, website-updates en begeleiding. Aanbod

- Overdracht: Verkoop van het handelsfonds inclusief uitrusting voor zomeractiviteiten
- Niet inbegrepen: Onroerend goed (de onderneming bezit geen vaste infrastructuur).
- Begeleiding: Bespreekbaar dat de zaakvoerder begeleiding biedt in de overdracht.
- Niet-concurrentiebeding: Overlater heeft geen intentie om een gelijkaardige activiteit op te starten.

Reden van verkoop De zaakvoerder is klaar voor een nieuw professioneel hoofdstuk.