

Profile number

108387

Productie- en handelsonderneming met eigen innovatieve veiligheidsproducten (Wtb)**Located in**

Netherlands

General information**Sector**

Engineering

Type of company

Other

Legal entity:

Other

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

5 - 10

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition
- Investor

Financial information**Turnover last financial year**

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Asking price

To be agreed

Earnings before taxes

Confidential

Company history/background

Betreft: de verkoop van 100% van de aandelen van een tweetal besloten vennootschappen alsmede de octrooien die zich in de Holding bevinden.

Reden verkoop: de onderneming bestaat al ruim 75 jaar, de huidige eigenaar (60+) heeft de onderneming laten groeien tot waar deze nu staat en vindt het belangrijk dat de potentie die het bedrijf heeft optimaal wordt benut

(internationale expansie). In de directe omgeving is geen opvolging voorhanden, zowel binnen de familie (kinderen) als binnen de onderneming (werknemers). Vandaar dat wordt gezocht naar een passende overnamekandidaat die de onderneming naar de volgende fase kan brengen.

Profiel onderneming: het bedrijf ontwikkelt en vervaardigt premium producten voor uiteenlopende marktsegmenten onder eigen merknamen. Deze producten dienen als oplossingen ter verbetering van met name de veiligheid van specialistische werksituaties én voldoen aan de hoogste Europese product- en productiecertificeringen. De onderneming is reeds in vele landen actief (zowel binnen als buiten Europa), uitbreiding en intensivering bieden aanzienlijke groeikansen.

De afnemers van de onderneming bestaan uit bedrijven in vele marktsegmenten, waaronder de industrie- en vrijetijdsector, overheidsinstellingen en exportdistributeurs.

Werknemers: de onderneming heeft tussen de 5 en 10 medewerkers in dienst. De DGA is parttime actief binnen de onderneming.

Locatie: het bedrijf is gevestigd in Nederland en opereert vanuit een ruim bedrijfspand (eigendom van verkoper). Verkoper gaat ervan uit dat de overnemende partij het pand blijft huren maar staat flexibel tegenover verkoop van het onroerend goed.

Unique selling points

Financiële gegevens:

Jaar: 2022

Gecons omzet(€): 1.200.000

Brutomarge (%): 79

Genorm. EBIT (€): 325.000

Jaar: 2023

Gecons omzet(€): 1.200.000

Brutomarge (%): 90

Genorm. EBIT (€): 340.000

Jaar: P 2024

Gecons omzet(€): 1.500.000

Brutomarge (%): 80

Genorm. EBIT (€): 420.000

25% van de omzet is recurring, dit bestaat uit jaarlijkse verplichte keuringen.

Other

Opmerkingen: het bedrijf kan een interessante aanvulling zijn voor strategische partijen die gebruik willen maken van de groeimogelijkheden van de ondernemingen (met een compleet productportfolio) en hiermee het marktaandeel, nationaal en (met name) internationaal, willen vergroten. Een uitgebreid informatiememorandum is beschikbaar. Na een kennismakingsgesprek met adviseur en verkoper wordt geïnteresseerden verzocht een eerste niet-bindende bieding uit te brengen.