

Profile number

108337

Groothandel in 'natural care' producten met opleidingscenter ter overname aangeboden

Located in

West-Vlaanderen

General information

Sector

Wholesale

Type of company

Other

Legal entity:

Private limited company

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information

Turnover last financial year

€ 500.000 - € 1.000.000

Asking price

€ 500.000 - € 1.000.000

Earnings before taxes

€ 100.000 - € 250.000

Company history/background

- Flexibele locatie hoofdzetel;
- Met o.a. eigen geregistreerde merknaam;
- Het bedrijf werkt exclusief samen met een selectief aantal leveranciers;

- Business model verkoop via meerdere online en offline kanalen;
- Compact team met relatief grote impact;
- Unieke aanbodmix

B2B (primair) en B2C (secundair) verkoop van natuurlijke verzorgingsproducten en voedingssupplementen via gediversifieerd commercieel netwerk, waarvoor ook opleidingen worden georganiseerd.

Unique selling points

- Relatief sterke naamsbekendheid;
- Weinig concurrentie in de eigen niches;
- Trouw klantenbestand B2B/B2C;
- Eigen netwerk van professionele verdelers;
- Gecorrigeerd eigen vermogen € 400.112,61 ;
- Vrij stabiele operationele resultaten;
- Competent team met ervaring en enthousiasme;
- Verkoper bereid na overdracht (deeltijds) actief te blijven in functie van de wensen en behoeften van de kandidaat-overnemer. Er zal uiteraard ook een professionele kennisoverdracht plaatsvinden;
- Groeipotentieel zeker aanwezig;

Other

Mooie opportuniteit voor zowel ambitieuze MBI-kandidaat of een strategische speler die wenst uit te breiden.