

Profile number

106064

Softwarebedrijf met eigen ontwikkeld SaaS-product

Located in

Multiple regions possible

Personal data

Sector

IT service

Type of company

Software development

Legal entity:

- Sole Proprietorship
- Partnership
- Limited Company
- Other
- Limited Partnership

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

- Starting
- Growing
- Full-grown

Employees in FTE

0 - > 50

Type of buyer:

- Strategic acquisition
- Investor

Financial information

Turnover last financial year

€ 2.500.000 - € > 5.000.000

Asking price

€ 0 - € 10.000.000

Earnings before taxes

€ 0 - € > 5.000.000

Company history/background

De onderneming die gezocht wordt is een IT-onderneming met eigen ontwikkelde software met een jaarlijkse

omzet van minimaal € 2.000.000. Hiervan dient tenminste 50% recurring omzet te zijn.

Onze opdrachtgever heeft wereldwijd meer dan 140 softwarebedrijven waarvan in de Benelux circa 45. Dit betreffen allen IT-bedrijven met zelf ontwikkelde software en een repeterende omzet door de verkoop van licenties en/of onderhoudsovereenkomsten.

Men heeft een buy-and-hold strategie waarbij men ondernemingen zoekt die autonoom kunnen worden voortgezet.

Unique selling points

De kracht van onze cliënt is een wereldwijd netwerk van IT-ondernemingen. Het overgenomen bedrijf kan gebruik maken van dit netwerk waardoor de performance verder toe kan nemen. Hierbij kan onder andere gedacht worden aan klantverbreding, internationalisering en ondersteuning van het management.

Een overname door onze opdrachtgever brengt de volgende voordelen met zich mee:

- Het overgenomen bedrijf blijft autonoom draaien (eigen naam, logo en locatie);
- Geen private equity partij, maar eigenaar en behouden de overgenomen bedrijven ;
- Aansluiting op een wereldwijd netwerk;
- De verkoper kan aanblijven, hierbij zal een bonusregeling overeen worden gekomen; en
- De doorlooptijd van de overname is beperkt.

Other

De voorkeur gaat uit naar een volledige overname (100%). Onze opdrachtgever hecht veel waarde aan het handhaven van de bedrijfscultuur, bedrijfsnaam en de ideeën en wensen vanuit de huidige eigenaar. Idealiter, maar niet noodzakelijk, blijft de huidige eigenaar aan na overname.

Reacties worden zeer vertrouwelijk behandeld, desgewenst wordt op voorhand een geheimhoudingsovereenkomst getekend. Bij interesse in een mogelijk verkoop zal Adcorporate de doelen en wensen van verkoper inventariseren waarna een kennismakingsgesprek met onze cliënt kan plaatsvinden.