

Profiel nr.

110904

Aankoop via Management-Buy-In

Gevestigd in

Meerdere regio's mogelijk

Persoonlijke gegevens

Branche

- Industrie
- Dienstverlening

Soort bedrijf

- Automotive
- Bouwindustrie
- Chemische industrie
- Electrotechnische industrie
- Farmaceutische industrie
- Glas, aardewerk & cementindustrie
- Grafische industrie
- Houtverwerkende industrie
- Kleding- en textielindustrie
- Kunststof- en rubberverwerkende industrie
- Leerindustrie
- Lucht en ruimtevaartindustrie
- Machine industrie
- Maritieme en scheepsbouw industrie
- Medische hulpmiddelen industrie
- Metaalproducentenindustrie
- Meubelindustrie
- Nanotechnologie
- Overig
- Papierindustrie
- Recycling industrie
- Verpakkingindustrie
- Voedingsindustrie
- Accountancy, administratie en belastingadvies
- Advocatenkantoor
- Architect
- Assurantietussenpersoon, verzekering

- Belastingadviseurs
- Bemiddelaar in onroerende zaken
- Beveiligingsbedrijf
- Dierenpension
- Economische en organisatieadviesbureau
- Evenementen organisatie
- Gezondheidszorg
- Hoveniersbedrijf
- Internetbedrijf
- Kinderdagverblijf
- Media en entertainment
- Notaris
- Reclamebureau, communicatiebureau
- Reisbureau
- Schoonmaakbedrijf
- Training / opleiding
- Uitgeverijen
- Uitvaartonderneming
- Uitzenden, detacheren
- Verhuurbedrijf
- Zakelijke dienstverlening

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

- Aandelentransactie
- Activa / passiva transactie

Levensfase onderneming

- Groeiend
- Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

0

Type koper:

- MBI kandidaat
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 500.000 - € 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

€ 500.000 - € 5.000.000

Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € 1.000.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Volwassen of groeiend bedrijf dat te koop wordt gezet wegens goede reden, bv geen opvolging.

Het bedrijf moet financieel gezond zijn met een gediversifieerde omzet (bv geen geconcentreerd klantenportefeuille of afhankelijkheid van heel weinig leveranciers) en stabiele personeelsbezetting. Ideaal zou de koper zich kunnen inwerken gedurende een transitiefase.

Veertiger met ervaring in diverse financiële functies in middelgrote industriële bedrijven (vooral voedingsbedrijven)

Onderscheidend vermogen

Analystische geest en strategisch inzicht om groei te garanderen