

Profiel nr.

110639

Autoverhuurbedrijf met gevestigde naam

Gevestigd in

België

Persoonlijke gegevens

Branche

Dienstverlening

Soort bedrijf

Verhuurbedrijf

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Volwassen

Aantal medewerkers (in FTE)

25 - 50

Type koper:

- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Betref: De verkoop van 100% van de aandelen van meerderen besloten vennootschappen. Het wagenpark is eigendom van één van de vennootschappen.

Reden verkoop: Na geruime tijd bezig te zijn geweest met de op- en uitbouw van het bedrijf, zijn de 3e generatie aandeelhouders toe aan een volgende fase in hun leven. Binnen de familie en/of personeelsleden is geen opvolging voorhanden. Daarom is er besloten de onderneming ter overname aan te bieden.

Profiel onderneming: De onderneming verhuurt personenauto's, personenbussen, bedrijfswagens en vrachtwagens aan zowel zakelijke als particuliere klanten. Daarnaast biedt zij aanvullende diensten aan, zoals werkplaatservice.

De onderneming beschikt over een sterke regionale naamsbekendheid en exploiteert een wagenpark van circa 150 – 200 voertuigen.

Werknemers: De onderneming heeft 20-30 medewerkers in dienst, met een goede mix van ervaren en recent aangetrokken medewerkers. Het personeelsbestand werkt zelfstandig en heeft weinig directe aansturing nodig.

Eén van de aandeelhouders is actief werkzaam binnen de onderneming in de rol van algemeen directeur, met een gemiddelde inzet van circa 40 uur per week.

Locatie: Naast de hoofdvestiging, met een eigen werkplaats, beschikt men over diverse locaties waarvan de vervoermiddelen opgehaald kunnen worden.

Financiële informatie:

Jaar	2022	2023	2024	2025	P
Omzet (x €1000)	4.200	4.300	4.500	4.500	4
EBITDA (x €1000)	1.200	1.000	1.200	1.300	1

Overig

Opmerkingen: Het bedrijf kan een interessante aanvulling zijn voor bestaande marktpartijen die hun marktaandeel willen vergroten en/of synergievoordelen willen realiseren. De DGA is vanzelfsprekend bereid tot een reguliere overdracht van klanten, personeel en knowhow.

Vervolprocedure: Bij interesse kan, na het ondertekenen van een geheimhoudingsovereenkomst, meer informatie worden verstrekt. Na een kennismakingsgesprek met verkoper en adviseur wordt geïnteresseerden verzocht een eerste niet-bindende bieding uit te brengen.