

Profile number

110296

Europese B2B producent van specialty chemical & performance formulaties**Located in**

Flanders

Personal data**Sector**

Engineering

Type of company

Automotive

Legal entity:

Partnership

Type of transaction

Shares

Life phase enterprise

Full-grown

Employees in FTE

< 5

Type of buyer:

- MBI candidate
- Strategic acquisition

Financial information**Turnover last financial year**

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Asking price

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Earnings before taxes

€ 250.000 - € 500.000

Company history/background

De onderneming ontwikkelt en levert hoogwaardige chemische formulaties voor een recurring verbruiksproduct binnen de Europese mobiliteits- en industriesector. Productie en logistiek zijn volledig uitbesteed, waardoor de organisatie lean, schaalbaar en kapitaallicht opereert. Afzet gebeurt uitsluitend B2B, voornamelijk aan industriële verwerkers, brandstof- en retailgroepen en afvalbedrijven verspreid over meer dan 15 Europese landen.

De onderneming combineert technische knowhow, hoge productstabiliteit en leverbetrouwbaarheid met een uitzonderlijk lage overheadstructuur. Hierdoor wordt een sterk en voorspelbaar rendement gerealiseerd.

De onderneming is actief in een nichemarkt die fundamenteel wordt ondersteund door de Europese mobiliteitssector. De eindtoepassing is een verplicht en terugkerend verbruiksproduct, onafhankelijk van economische conjunctuur. Het bedrijf is één van de belangrijkste specialisten in Europa binnen zijn segment, met een marktaandeel dat verder kan worden uitgebouwd via schaal, distributie of cross-selling.

Unique selling points

- Reden verkoop. De eigenaar heeft geen familiale opvolging en wenst de onderneming over te dragen aan een partij die verdere groei kan versnellen via: synergie met bestaande activiteiten; commerciële slagkracht; geografische uitbreiding of supply chain schaalvoordelen.
- Sterke reputatie met Europees marktleiderschap in een nichemarkt.
- Recurrente omzet, lage churn, meer dan 15 landen afzetgebied.
- Volledig schaalbaar model dankzij uitbestede productie & logistiek. Activiteiten zijn zo goed als volledig gedigitaliseerd.
- Productassortiment voldoet reeds aan toekomstige EU-duurzaamheidswetgeving (EUDR).
- Geen investeringen in gebouwen, machines of personeel vereist.
- Overname inclusief bewezen recepturen, vaste supply chain en loyale klanten.
- Mooie opportuniteit voor zowel strategische speler of ambitieuze MBI kandidaat.

Other

Overnamekansen voor kopers:

- Voor strategische partijen: onmiddellijke toegang tot pan-Europees klantenbestand; uitbreiding portfolio met niche, hoogmarginaal product; verticale integratie mogelijk (productie, sales, logistiek) en kans om duurzaamheidsvoorsprong te verzilveren t.o.v. concurrenten.
- Voor MBI-kandidaten: bewezen businessmodel, geen zware capex of personeel nodig; stabiele cashflow, lage risico's, volledig overdraagbaar en ideale match voor profiel met chemie / industrial / exportervaring.

Overnemer is bereid om naast een professionele kennisoverdracht ook na de overname actief te blijven voor het bedrijf.

Overnameprijs. De prijs bedraagt een ondernemingswaarde van € 1.365.000, verhoogd met de netto financiële positie op datum van Closing.