

Profiel nr.

110245

Licentienemer / distributiepartner gezocht voor sterk gepatenteerd sim-racing platform (EU & VS) met enorm potentieel

Gevestigd in

Nederland

Algemene informatie

Branche

Detailhandel Non-Food

Soort bedrijf

Electrotechnische detailhandel

Rechtsvorm:

Eenmanszaak

Transactievorm

Activa / passiva transactie

Levensfase onderneming

Groeiend

Aantal medewerkers (in FTE)

> 50

Type koper:

Kapitaalverstrekker

Financiële informatie

Omzet indicatie

€ 500.000 - € 1.000.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

€ 100.000 - € 250.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Een technologie onderneming opgericht met focus op de ontwikkeling van gepatenteerde sim-racing platforms en cockpitoplossingen. Het bedrijf heeft afgelopen jaren verkocht in Europa en in die periode sterke intellectuele eigendomspositie opgebouwd, ondersteund door verleende patenten w.o US en geregistreerde modellen bij het EUIPO.

Een kernonderdeel van de uitvinding betreft een unieke telescoopconstructie van de simulatorpoten, waarmee het frame eenvoudig verstelbaar is voor kids vanaf 6 jaar van rally-/GT-positie naar Formule-1-positie. Deze

constructie vormt de essentie van de gepatenteerde technologie. Vorig jaar is door een grote concurrent, Playseat, juridische procedure gestart met als doel de patenten van ongeldig te laten verklaren.

Deze procedures zijn volledig in het voordeel beslist, waarmee de exclusiviteit en afdwingbaarheid van deze telescoopconstructie expliciet zijn bevestigd. Daarnaast heeft deze onderneming IP rechten op nieuw model raceseat met verstelbare rugleuning.

De activiteiten van deze onderneming bestaan uit de ontwikkeling, bescherming en commerciële exploitatie van gepatenteerde sim-racing simulatoren en cockpitoplossingen, gericht op grootschalige internationale verkoop.

De producten zijn ontworpen voor massa-afzet via online verkoopkanalen, met een sterke focus op wereldwijde e-commerce, waaronder platforms zoals Amazon (o.a. via FBA). Het concept is bij uitstek geschikt voor schaalbare B2C-verkoop, met eenvoudige logistiek en hoge omloopsnelheid.

Voor deze opschaling is een zeer solide productie-fundering gerealiseerd in Azië. Onderneming beschikt over een uiterst betrouwbare, kwaliteitsgerichte fabrikant met bewezen capaciteit om: snel op te schalen naar grote volumes en flexibel te leveren voor internationale markten. Dankzij de combinatie van: sterke intellectuele eigendomsbescherming, efficiënte productie en directe online verkoopkanalen worden uitzonderlijk sterke marges gerealiseerd, met ruime ruimte voor: distributie- en retailmarges.

Onderscheidend vermogen

Het onderscheidend vermogen van deze onderneming ligt in de unieke combinatie van technische innovatie, bewezen intellectuele eigendomsbescherming en praktische marktkennis. Als uitvinder en oprichter ben ik inmiddels ruim zeven jaar actief in de ontwikkeling van sim-racing oplossingen, met een sterke focus op vernieuwende, technisch onderscheidende constructies.

Daarvoor heb ik uitgebreide ervaring opgebouwd in de ontwikkeling en commercialisering van trapezoiden voor kinderen, die succesvol zijn verkocht aan grote internationale retailers, waaronder Aldi en Unilever (actie- en promotionele trajecten). Hierdoor is niet alleen technische kennis opgebouwd, maar ook waardevolle ervaring in grootschalige productie, retaildistributie en internationale samenwerking, met een breed netwerk in de keten.

Alle huidige sim-racing producten w.o nieuw uniek model seat (zie ook site) zijn gebaseerd op eigen uitvindingen, die volledig door mijzelf zijn ontworpen, uitgewerkt en productie-klaar gemaakt.

Overig

De aanleiding voor het aanbieden van deze licentiemogelijkheid is primair persoonlijk van aard. Op mijn huidige leeftijd, inmiddels 70 en met twee jonge kids die veel tijd en aandacht vragen, kies ik er bewust voor om mijn rol te verleggen van operationele uitvoering naar strategische samenwerking en overdracht van technologie. Daarbij is geen sprake van noodzaak of druk; het betreft een weloverwogen keuze vanuit kracht en visie.

Ik heb geen directe opvolger, maar beschik wel over waardevolle, internationaal beschermde technologie en een schaalbaar businessmodel met groot toekomstpotentieel. Groei van nu 650 miljoen naar 1,5 miljard 2032

In plaats van dit traject zelfstandig voort te zetten, zoek ik nadrukkelijk een zeer gemotiveerde licentienemer, investeerder of samenwerkingspartner die deze technologie met overtuiging en energie in de markt wil brengen.

Voor mij is wederzijds vertrouwen essentieel. Ik hecht grote waarde aan transparantie, professionaliteit en een langetermijnvisie.