

Profile number

109773

Producent bakkerijproducten

Located in

Antwerp

Personal data

Sector

- Engineering
- Retail food

Type of company

- Bakery
- Butchers
- Fish store
- Grocery store / food market
- Tobacco and Convenience Stores
- Liquor store
- Electric and electronics
- Food industry
- Furniture
- Graphics
- Mechanical engineering
- Metal conversion
- Packaging
- Plastic and rubber conversion
- Martial and shipbuilding industry
- Clothing
- Woodwork
- Other
- Fruit & vegetables specialty store
- Automotive
- Construction
- Chemical
- Glass, ceramics and cement
- Leather
- Aerospace
- Pharmaceutical industry
- Nanotechnology
- Paper
- Recycling

- Medical devices industry

Legal entity:

Limited Company

Type of transaction

- Shares
- To be determined

Life phase enterprise

Growing

Employees in FTE

0 - 5

Type of buyer:

MBI candidate

Financial information**Turnover last financial year**

€ 250.000 - € 1.000.000

Asking price

€ 500.000 - € 1.000.000

Earnings before taxes

€ 100.000 - € 250.000

Company history/background

Producent in vervaardiging van unieke, kwaliteitsvolle bakkerijproducten (bv.: sandwiches, oliebollen,...)

Waarvan deze over dergelijke kwaliteit beschikken, dat men een plaats kan afdwingen in de bakkerijwereld. Zodanig dat de concurrentie hierbij moeilijk kan op in spelen.

Ik ben reeds 20 jaar actief in de bakkerijwereld, met name de verkoop van bakkerijartikelen. Echter de markt van kleine, warme bakkers blijft inkrimpen. Zodanig dat ik omschakeling in mijn professioneel wil maken, om zo verder vooruit te willen komen in het leven. Om zelf een bestaand bedrijf verder te willen uitbouwen met het oog op een kwaliteitsvol product, de nodige service naar het cliënteel toe.

Unique selling points

Ik ben in het bedrijf van mijn ouders beginnen te werken van onderaan de ladder. Inzake magazijn beheer, hygiëne, uitlevering naar de klanten met de vrachtwagen. Sinds 10 jaar ook werkzaam in de verkoop, management van het bedrijf, aansturing van het personeel, prospectie van toekomstige klanten.

Hierbij heb ik de ervaring kunnen opbouwen, respect af te dwingen van zowel het personeel als cliënteel. Zodanig dat dit voor de onderneming enkel voordeel kan opleveren, aangezien ik alle facetten hierin heb

doorlopen. Waardoor ik de problemen die zich in de onderneming snel en doelgericht kan oplossen.

Other

Graag had ik de overdrager enige tijd aanblijft (min. 6 maanden). Zodat hij bewust is dat het bedrijf dat hij overlaat in goede handen terecht komt. Dat beide partijen over de overname een goed gevoel hebben.