

Profiel nr.

109605

Dit profiel is verkocht of niet meer actief. Bekijk ons actuele aanbod hier.

Over te nemen: Gespecialiseerde Belgische reisorganisatie

Gevestigd in

België

Persoonlijke gegevens**Branche**

Dienstverlening

Soort bedrijf

Media en entertainment

Rechtsvorm:

Kapitaalvennootschap

Transactievorm

Nader te bepalen

Levensfase onderneming

Groeierend

Aantal medewerkers (in FTE)

0

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Kapitaalverstrekker

Financiële informatie**Omzet indicatie**

€ 1.000.000 - € 2.500.000

Indicatie overnamebedrag

€ 2.500.000 - € 5.000.000

Resultaat voor belasting

€ 250.000 - € 500.000

Bedrijfshistorie / achtergrond

Het bedrijf is sinds 2011 actief.

Dit is een Belgische reisorganisatie uitgegroeid tot een toonaangevende speler in het organiseren van actieve groepsreizen voor jongeren, studenten, scholen, jeugdverenigingen en bedrijven. Zowel in de winter als de zomer biedt men zorgvuldig opgebouwde pakketreizen aan met focus op beleving. De kernactiviteit is het

organiseren van skivakanties en snowboardkampen in de Dolomieten en Zuid-Tirol. In de zomer worden er actieve kampen in Italië, met onder andere watersport, outdoor spellen en groepsanimatie georganiseerd. Door jarenlange ervaring, een sterk netwerk en een persoonlijke aanpak is dit een unieke kans om in te stappen in een bewezen, winstgevende werking.

Onderscheidend vermogen

Sterktes van het bedrijf

- Sterk merk en loyaal cliënteel: Klanten komen jaar na jaar terug, zowel B2B (zoals jeugdorganisaties en scholen) als individuele reizigers. Bestaande contracten en inschrijvingspatronen tonen herhaald gedrag aan.
- Instapklare werking: Alle processen, contracten, marketing, materiaal en samenwerkingen staan op punt. Vlotte overdracht gegarandeerd.
- Kernactiviteit: De winterwerking is de rendabele kernactiviteit. Het zomergedeelte in Italië levert vergelijkbare marges op ondanks de recente opstart (zomer van 2024).
- Flexibel en schaalbaar: Geen onroerend goed of zware vaste kosten. Licht personeelsmodel met vaste medewerkers, freelancers en 70+ ervaren vrijwillige begeleiders.
- Materiaal inbegrepen: Watersport- en spelmateriaal waaronder: 14 kayaks, 14 SUP's, zwemvesten, airtracks, enz.
- Begeleiding door overlater mogelijk: De huidige zaakvoerder staat open voor een overdrachtsperiode en deelt zijn kennis en netwerk met de overnemer.

Overig

Team: De organisatie draait op een efficiënte mix van 1 voltijdse zaakvoerder, 1 deeltijdse medewerker (20%), 2 deeltijdse ondersteuners (1u/dag en 2u/week), enkele freelancers en een vaste poule van circa 70 vrijwillige monitoren. Tijdens het winterseizoen wordt het team versterkt met een halftijdse coördinator ter plaatse in de skigebieden. Het compacte kernteam verzorgt contracting, planning, opleidingen, administratie, klantcommunicatie, sociale media, materiaalbeheer, website-updates en begeleiding. Aanbod

- Overdracht: Verkoop van het handelsfonds inclusief uitrusting voor zomeractiviteiten
- Niet inbegrepen: Onroerend goed (de onderneming bezit geen vaste infrastructuur).
- Begeleiding: Bespreekbaar dat de zaakvoerder begeleiding biedt in de overdracht.
- Niet-concurrentiebeding: Overlater heeft geen intentie om een gelijkaardige activiteit op te starten.

Reden van verkoop De zaakvoerder is klaar voor een nieuw professioneel hoofdstuk.