

Profiel nr.

109297

Project Barrier: Investeringsmogelijkheid in poorten en hekwerken – geïntegreerde totaaloplossingen met groeiend B2B/publiek-segment**Gevestigd in**

Antwerpen

Ook interessant voor

- Oost-Vlaanderen
- West-Vlaanderen
- Vlaams-Brabant
- Limburg
- Nederland

Algemene informatie**Branche**

Industrie

Soort bedrijf

Bouwindustrie

Rechtsvorm:

bvba

Transactievorm

Aandelentransactie

Levensfase onderneming

Groeierend

Aantal medewerkers (in FTE)

10 - 25

Type koper:

- MBI kandidaat
- Strategische overname
- Investeerder

Financiële informatie**Omzet indicatie**

> 5.000.000

Indicatie overnamebedrag

N.o.t.k.

Resultaat voor belasting

Vertrouwelijk

Bedrijfshistorie / achtergrond

Barrier is het resultaat van een fusie tussen twee complementaire ondernemingen uit dezelfde regio die elk over decennialange ervaring beschikten in de wereld van hekwerken en poorten. Eén entiteit lag aan de basis van een solide productie-eenheid gespecialiseerd in metaalconstructies en maatwerk, terwijl de andere zich richtte op distributie en plaatsing. In 2021 besloten ze hun krachten te bundelen, met als doel schaalvoordelen te realiseren, de naamsbekendheid te versterken en een breder klantenbestand aan te spreken. De onderneming opereert vanuit een strategisch gelegen hoofdzetel in regio Antwerpen en focust zich voornamelijk op klanten in de provincies Antwerpen en Limburg. Inmiddels is Barrier uitgegroeid tot een one-stop-shop voor poorten, hekwerken en automatisatieoplossingen. De organisatie telt 16 vaste medewerkers en beschikt over een eigen productiefaciliteit, waar het volledige traject – van ontwerp tot installatie – in eigen beheer wordt uitgevoerd.

Barrier is actief in het ontwerpen, produceren, verkopen, plaatsen en onderhouden van hekwerken en poorten, zowel voor residentiële als industriële toepassingen. Het bedrijf biedt een breed gamma aan producten, van tuinpoorten en schuifpoorten tot automatische toegangssystemen. Dankzij een eigen productieafdeling beschikt Barrier over een hoge graad van maatwerk en flexibiliteit, terwijl de gestandaardiseerde processen zorgen voor een aantrekkelijke prijszetting. Het klantenbestand bestaat uit B2B-klanten (zoals aannemers en zelfstandige plaatsers), particulieren en overheden. Naast plaatsing en onderhoud heeft het bedrijf een groothandelskanaal uitgebouwd dat inspeelt op de behoeften van professionele installateurs.

Onderscheidend vermogen

- One-stop-shop aanpak: Barrier beheert het volledige proces zelf: van ontwerp en productie tot installatie en onderhoud.
- Eigen productieafdeling: Volledige controle over kwaliteit, levertermijnen en maatwerkmogelijkheden.
- Breed en innovatief productgamma: Meer dan 1.500 producten, inclusief geautomatiseerde oplossingen en smart-integraties.
- Sterke lokale verankering met uitbreidingspotentieel: Strategisch gelegen te regio Antwerpen met ruimte voor uitbreiding.